



BOSCH

Responsable Commercial EMS (H/F)

15, Rue Charles de Coulomb, 14125 Mondeville
Temps complet

Description du poste

Candidat à potentiel motivé(e) par le challenge, directement rattaché(e) au Directeur Commercial France, votre mission principale est d'assurer le développement commercial de notre activité : offre de services de production en électronique et de design à des tiers.

En binôme avec le Directeur Commercial, vous élaborez la stratégie commerciale et identifiez les cibles de clients potentiels (industrie, transport, énergie, ...). Omniprésent(e) sur le terrain et très autonome, vous prospectez activement, développez et fidélisez une clientèle variée B to B. En veille commerciale active, vous évaluez régulièrement le potentiel de votre marché, détectez de nouvelles opportunités et élaborez des plans d'actions commerciales efficaces.

Vous identifiez les attentes, recueillez et analysez les besoins spécifiques des clients en industrialisation/production de systèmes électroniques ou mécatroniques. Vous apportez les prescriptions et conseils techniques nécessaires, proposez des solutions adaptées. Vous organisez un suivi des opportunités commerciales avec les équipes techniques.

Vous négociez en direct les contrats et vous assurez le suivi des dossiers clients et du chiffre d'affaires. Force de proposition, vous contribuez activement au développement commercial en proposant vos idées et actions. Très organisé(e), vous reportez régulièrement de votre activité au Directeur Commercial.

Qualifications

Formation supérieure du type BAC+5.

Solide expérience dans le développement commercial acquise dans le secteur EMS (Electronic Manufacturing Service).

Aptitudes personnelles et relationnelles :

- Sens de l'initiative et du challenge- Esprit entrepreneurial
- Agilité d'esprit, rapidité, dynamisme
- Motivé(e) et impliqué(e), esprit d'équipe
- Goût prononcé pour le terrain
- Curieux, capacité à entreprendre et à développer
- Excellent négociateur (trice), tenace et autonome
- Sens stratégique et des responsabilités
- Rigueur et sens de l'organisation
- Réactivité et force de proposition
- Disponible pour de fréquents déplacements sur le Secteur. Présence d'une journée par semaine sur Mondeville indispensable
- Déplacements à prévoir aussi sur l'Europe.

Compétences techniques et langues :

- Connaissances pointues du marché de l'EMS
- Anglais courant
- Allemand est un plus.

Candidature à adresser à Nathalie Sevestre (Nathalie.Sevestre@fr.bosch.com)